

CWS Hygiene

CFO Nederland (m/v)
's-Hertogenbosch

CWS Hygiene

CWS Hygiëne (HY) is een toonaangevende aanbieder van innovatieve en duurzame hygiëneoplossingen, actief in 15 landen. Het bedrijf is marktleider in innovatieve toiletoplossingen en stofmatten, aangeboden in een verhuurmodel aan meer dan 300.000 klanten van verschillende omvang en uit diverse sectoren. Het dienstenaanbod varieert van de inrichting en het beheer van complete sanitaire ruimtes tot digitale oplossingen die de efficiëntie verbeteren.

Het creëren van unieke hygiëne-ervaringen en het verhogen van hygiënestandaarden vormen de kern van alle producten en diensten die CWS biedt aan zowel eindgebruikers als zakelijke klanten. De organisatie werkt vanuit vijf kernwaarden: focus op de klant, betrokkenheid, verantwoordelijkheid, samenwerking en innovatie.

Duurzaamheid is diep verankerd in de strategie. De circulaire dienstverlening staat centraal in alles wat CWS doet. Dit stimuleert hen om dagelijks producten en processen te verbeteren met als doel een gezondere en veilige toekomst voor iedereen. Voorbeelden hiervan zijn het circulaire servicemodel en het zorgvuldig recyclen van katoenen handdoekrollen.

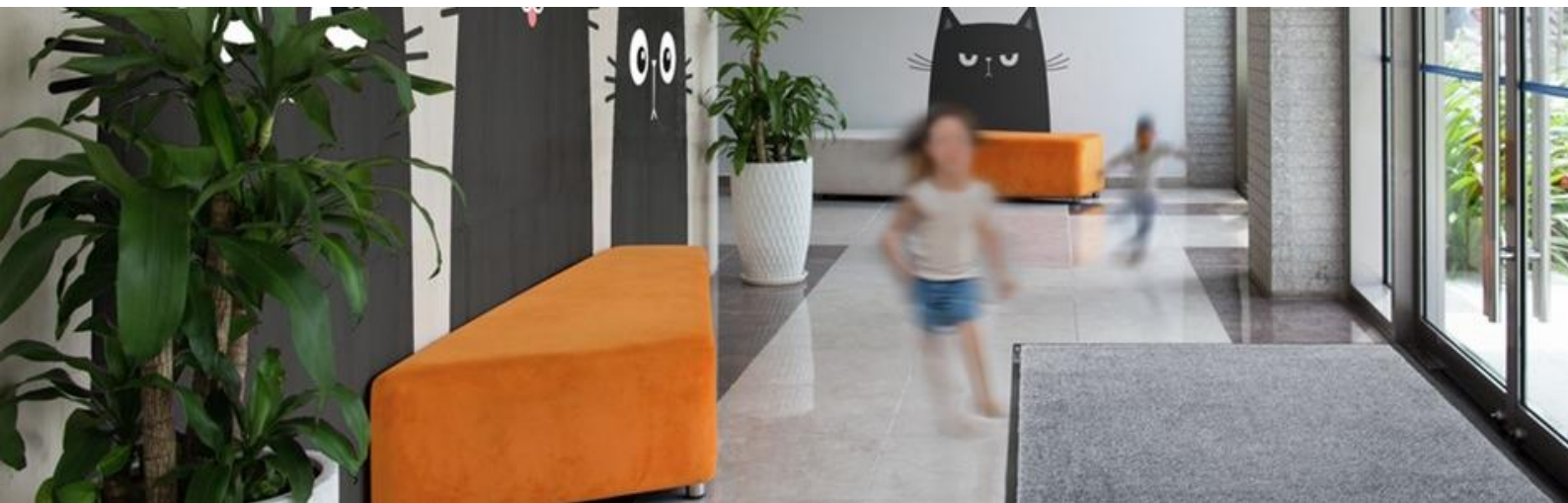
Met een omzet van momenteel 700 miljoen euro en bijna 4.000 medewerkers realiseert CWS een operationeel resultaat van meer dan 130 miljoen euro. Het bedrijf heeft de ambitie om de klantervaring verder te verbeteren en organische groei te realiseren. In de toekomst zal ook anorganische groei steeds belangrijker worden. Met meer dan 600 medewerkers en ongeveer 20% van de totale groepsomzet is HY Nederland de op één na grootste markt binnen Europa.



De Rol van CFO bij CWS Hygiëne Nederland

Als CFO van CWS Hygiëne Nederland ben jij de financiële spil in een dynamische en groeiende organisatie. Je werkt direct samen met de Group CFO en vormt samen met de Managing Director Nederland en andere kernspelers het kloppend hart van het Nederlandse managementteam. Met jouw vooruitstrevende visie en ondernemersmentaliteit til je financiële processen en strategieën naar een hoger niveau, en speel je een sleutelrol in de transformatie naar een toekomstbestendige organisatie.

Bij CWS draait alles om hygiëne en innovatie – en dat geldt ook voor onze financiën! Als CFO ben jij degene die de cijfers brandschoon houdt. Maar jouw impact gaat verder dan cijfers en rapportages. Je bent de architect van een robuuste financiële strategie die niet alleen aansluit op de ambities van CWS, maar ook actief bijdraagt aan innovatie en duurzame groei. Als sparringpartner van het managementteam geef je richting aan besluitvorming en zorg je ervoor dat de financiële organisatie stevig verankerd is in het succes van CWS Nederland.



Belangrijkste pijlers van jouw functie

- **Teamontwikkeling:** Leid en inspireer een hoogpresterend financieel team van 4–6 specialisten en stimuleer een cultuur van eigenaarschap en innovatie. Stel ambitieuze doelen en zorg voor een goede balans tussen samenwerking en bijsturing om risico's effectief te beheren.
- **Strategisch leiderschap:** Ontwikkel een financiële roadmap om winstgevendheid, klantgerichtheid en innovatie te versterken, met heldere analyses van winstgevendheid per klant en regio.

- **Procesoptimalisatie:** Moderniseer financiële werkprocessen en versterk de samenwerking met operations, sales en IT. Vaardigheid in IT-systemen en ERP-oplossingen is daarbij essentieel.
- **Sparringpartner:** Ondersteun sales actief bij aanbestedingen en offertes door strategische inzichten en creatieve oplossingen te bieden voor complexe vraagstukken.



Kritische mijlpalen en impact in het eerste jaar

- **Verbeter de efficiëntie en effectiviteit van operationele financiën:** Je zorgt voor tijdige en nauwkeurige rapportages, versterkt de budgetterings- en prognoseprocessen en zorgt voor een optimale cashflow door de kasbehoefte te monitoren.
- **Strategische focus en procesoptimalisatie:** Je ontwikkelt een duidelijke visie samen met de Managing Director en implementeert innovatieve technologieën om financiële workflows te optimaliseren.
- **Krachtig team:** Je legt een stevige basis voor een hecht en veerkrachtig team, dat met vertrouwen samenwerkt om ambitieuze doelen te bereiken. En ook gaat het over jouw zichtbaarheid, betrokkenheid en regelmatige aanwezigheid op de servicekantoren en het tonen van leiderschap. Het is essentieel.

- **Groei stimuleren:** Met jouw vooruitziende blik en financiële expertise speel je een cruciale rol in het ondersteunen van sales, vooral bij het winnen van tenders en aanbestedingen.

Ben jij klaar om deze uitdagende en ondernemende reis mede te leiden?



Opleiding en ervaring

- **Diploma in Accountancy**, Bedrijfseconomie of een gerelateerd vakgebied; gevorderde kwalificaties (RA, RC) zijn een pré.
- **Minimaal 8 jaar ervaring** in financieel leiderschap binnen organisaties met meerdere vestigingen of een focus op dienstverlening.
- **Bewezen vaardigheden** in teamontwikkeling en ervaring met het creëren van hoogpresterende bedrijfsculturen.
- **Expertise in business controlling**, prijsstelling en margebeheer, met gedegen kennis van ERP-systemen en data-analyse.

Overige kennis, eigenschappen en vaardigheden

- Pragmatisch en oplossingsgericht met een sterk ondernemend denkkader.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden en in staat om finance, sales en operations met elkaar te verbinden.
- Bedreven in lean-methodieken, procesverbetering en het balanceren van strategische en operationele behoeften.
- Ethisch en betrouwbaar, met een focus op het bevorderen van een cultuur van respect en waardecreatie.

Ben je geïnteresseerd?

We staan klaar om meer details te geven over deze spannende mogelijkheid. Neem gerust contact op met: Floris Couwenbergh

Floris Couwenbergh

+31 6 29571187

floris.couwenbergh@the-cmpny.nl